

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP



MORINDA

- Căn cứ Luật dân sự, Luật cạnh tranh;
- Căn cứ Nghị định 42/2014/NĐ-CP và Thông tư 24/2014/TT-BCT;

Hai bên thống nhất ký hợp đồng với nội dung như dưới đây:

I. BÊN A: NGƯỜI THAM GIA

Là người ký hợp đồng với Công ty để trở thành Tư Vấn Viên.

Thông tin của Hợp Đồng chính:

- Họ Và Tên: Ngày, tháng, năm sinh:
 - Số CMND: Ngày cấp: Nơi cấp:
- Nếu người nước ngoài có giấy phép lao động tại Việt Nam:
- Số Passport: Ngày cấp: Nơi cấp:
 - Số giấy phép lao động: Ngày hết hạn:
- Địa chỉ liên lạc (Vui lòng ghi đầy đủ thông tin từ thôn/tổ, ấp/khu vực, xã, huyện/thị trấn, tỉnh hoặc số nhà, tên đường, phường, quận/thị xã, thành phố):
.....

Lưu ý: Công ty sẽ chỉ liên lạc với Bên A bằng thư gửi qua đường bưu điện (khi cần thiết) thông qua địa chỉ liên lạc chính thức đã được đăng ký. Hợp đồng sẽ không được chấp nhận nếu không ghi đầy đủ theo hướng dẫn trên.

- Họ khâu thường trú/nơi đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài (nếu khác địa chỉ liên lạc):
.....
- Mã số thuế cá nhân:

- Điện thoại liên lạc: Thư điện tử (Email):

Thông Tin của Hợp Đồng phụ:

- Họ Và Tên: Ngày, tháng, năm sinh:
- Số CMND: Nơi cấp: Ngày cấp:

Thông tin về người bảo trợ cá nhân:

Người bảo trợ cá nhân của Ông/Bà là Tư Vấn Viên hoặc khách Hàng Ưu Đãi đã giới thiệu Ông/Bà với Công ty. Người bảo trợ được chỉ định và người bảo trợ cá nhân có thể là một.

- Họ Và Tên: Mã số hợp đồng:

Thông tin về người bảo trợ chỉ định:

Người bảo trợ chỉ định của Ông/Bà là Tư Vấn Viên đặt trực tiếp trên Ông/Bà. Người này phải nằm trong hệ thống kinh doanh cấp dưới của người bảo trợ cá nhân của Ông/Bà. Nếu Ông/Bà được đặt vào một vị trí nào khác vị trí ở tầng thứ nhất của người bảo trợ cá nhân thì vị trí của Ông/Bà không thể dịch chuyển được.

- Họ Và Tên: Mã số hợp đồng:

Thông tin về tài khoản ngân hàng để nhận được tiền hoa hồng (nếu có):

- Tên ngân hàng: Tên chi nhánh:
- Số tài khoản ngân hàng: Tỉnh/TP:

Kèm theo GCN đăng ký hoạt động
nền hàng đa cấp số 034 /QLCT-GCN
sửa đổi, bổ sung lần thứ 03
Ngày 22 tháng 3 năm 2017

II. BÊN B: CÔNG TY TNHH MORINDA VIỆT NAM

- | | |
|---|-------------------------|
| - Người đại diện theo pháp luật: NGUYỄN THỊ HÀI YẾN | Chức vụ: Tổng Giám Đốc. |
| - Giấy chứng nhận đăng ký đầu tư số: 8752364614 | Cấp ngày: 22/06/2006 |
| - Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp: 0102097336 | Cấp ngày: 15/12/2009 |
| - Địa chỉ: P.201, tầng 2, tòa nhà Ford Thăng Long, 105 Láng Hạ, P. Láng Hạ, Q. Đống Đa, Hà Nội. | |
| - Điện thoại: 84.4.3783.2008 | Fax: 84.4.3780.2011. |

III. NHỮNG ĐIỀU KIỆN VÀ ĐIỀU KHOẢN CHUNG:

Bên A điền thông tin vào mẫu hợp đồng này và đích thân mang đến hoặc gửi đến trụ sở của Bên B kèm theo bản photo giấy CMND, photo thông tin tài khoản ngân hàng, giấy xác nhận mã số thuế thu nhập cá nhân do cơ quan thuế cấp. Giấy chứng nhận đăng ký kết hôn nếu có đăng ký hợp đồng phụ.

1. QUYỀN LỢI VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN A:

- Để trở thành Tư Vấn Viên, Bên A phải đáp ứng các điều kiện được quy định tại Điều 19, Nghị định 42/2014/NĐ-CP và các điều kiện sau đây:
 - Đủ 18 tuổi có năng lực hành vi dân sự đầy đủ.
 - Tuân thủ mọi Luật, Nghị định, quy chế, quy tắc và các quy định của pháp luật Việt Nam. Sẽ trình nộp báo cáo và chuyển trả mọi khoản khấu trừ tại gốc và khấu trừ khác nếu như có bất cứ Luật, Nghị định, quy chế và quy định nào được yêu cầu.
 - Người tham gia không thuộc diện Tư Vấn Viên đã chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp trước đó nhưng vẫn còn trong thời gian chờ đợi sáu tháng. Trừ khi được Công ty giải quyết thủ tục giải trách hoặc Đơn xin ký lại hợp đồng trước thời hạn đã được duyệt.
Nếu sau khi Bên A ký hợp đồng này, bên B phát hiện Bên A vi phạm các điều kiện được nêu trong mục a và a.3 ở trên trước hoặc sau khi ký hợp đồng mà Bên B không phát hiện ra thì Bên B có toàn quyền đình chỉ hoặc chấm dứt hợp đồng này. Bên A và những người bảo trợ cấp trên có quyền lợi liên quan phải có trách nhiệm hoàn trả các lợi ích mà Bên B đã chi trả.
- Bên A có trách nhiệm thực hiện những quyền và nghĩa vụ sau đây:

b.1. Tuân thủ những quy định tại Điều 23, Nghị Định 42/2014/NĐ-CP như sau:

- Xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hàng hóa hoặc tiếp thị bán hàng.
- Cung cấp đầy đủ những thông tin về doanh nghiệp và hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp của doanh nghiệp khi bảo trợ một người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp.
- Thông tin trung thực, chính xác về hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp mà công ty đã đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền..
- Tuân thủ quy định trong Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng của doanh nghiệp.
- Trường hợp không tuân thủ các quy định tại Khoản 2 Điều 5 Nghị định này và Khoản 1, Khoản 2, Khoản 3, Khoản 4 Điều này và gây thiệt hại cho người tiêu dùng hoặc người tham gia bán hàng đa cấp khác, người tham gia bán hàng đa cấp có trách nhiệm bồi thường thiệt hại đã gây ra theo quy định của pháp luật.
- Các trách nhiệm khác theo quy định của pháp luật.

b.2. Bên A bị cấm thực hiện những quy định tại Khoản 2, Điều 5, Nghị định 42/2014/NĐ-CP như sau:

- Yêu cầu người muốn tham gia bán hàng đa cấp phải trả một khoản tiền nhất định, nộp tiền đặt cọc hoặc phải mua một lượng hàng hóa nhất định dưới bất kỳ hình thức nào để được quyền tham gia mạng lưới bán hàng đa cấp;
- Cung cấp thông tin sai lệch hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính chất, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp để dụ dỗ người khác tham gia bán hàng đa cấp;
- Tổ chức các buổi hội thảo, hội nghị khách hàng, hội thảo giới thiệu sản phẩm, đào tạo mà không được doanh nghiệp bán hàng đa cấp ủy quyền bằng văn bản;
- Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của doanh nghiệp mà mình đang tham gia;
- Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội để yêu cầu người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp.

- b.3. Bên A có quyền xây dựng một hệ thống bán hàng cho Bên B tuân theo các quy định của Pháp luật, các điều kiện và điều khoản chung này, các quy định trong Quy tắc hoạt động và Chương trình trả thưởng của bên B.
- b.4. Bên A có quyền bán lại sản phẩm của cá nhân đúng với giá đã mua từ Công ty. Tuy nhiên, Bên A không được quyền bán lại sản phẩm của Công ty cho những người mua đi bán lại hay bán buôn mà không được sự chấp thuận của Công ty.
- b.5. Bên A phải có trách nhiệm tham gia các khóa đào tạo cơ bản theo quy định của pháp luật. Quy trình đào tạo được quy định cụ thể trong Quy tắc hoạt động của Bên B.
- b.6. Bên A chỉ sử dụng mẫu hợp đồng và mẫu phiếu mua hàng do Bên B cung cấp để bán hàng hóa và dịch vụ của Bên B. Bên A tuân thủ theo mọi quy tắc và thủ tục do Bên B quy định trong việc điền nội dung và xử lý các hợp đồng, đơn hàng đó.
- c. Bên A với tư cách là cá nhân ký hợp đồng độc lập, không phải là nhân viên, người đại diện, cộng tác viên, cố vấn pháp luật, hoặc không phải là công ty liên kết. Bên A không có quyền, và cũng không làm phát sinh những khoản nợ, chi phí hoặc nghĩa vụ nào, hoặc mở bất kỳ tài khoản ký séc nào thay mặt, nhân danh Bên B. Bên A sẽ kiểm soát cách thức và những phương tiện dùng để tự vận hành hoạt động kinh doanh của mình phục vụ Bên B. Bên A có trách nhiệm tuân thủ các điều khoản và điều kiện chung này, Quy tắc hoạt động và Chương trình trả thưởng của Bên B (gọi chung là "Hợp Đồng").
- d. Bên A sẽ hoàn toàn chịu trách nhiệm chi trả mọi chi phí phát sinh của mình, trong đó bao gồm nhưng không chỉ giới hạn ở chi phí đi lại, ăn uống, nghỉ ngơi, thư ký, văn phòng, điện thoại đường dài và các chi phí khác. **TƯ VẤN VIÊN (BÊN A) KHÔNG THỂ LÀ NHÂN VIÊN CỦA BÊN B.** Bên B không chịu trách nhiệm khấu trừ tại gốc hoặc bất kỳ khấu trừ gì từ các khoản thưởng và hoa hồng của Bên A, hoặc bất cứ loại thuế nào, ngoài thuế thu nhập cá nhân của người tham gia để nộp vào ngân sách nhà nước. Bên A đồng ý chịu sự ràng buộc của mọi thỏa thuận về thu hộ thuế ký giữa Bên B và cơ quan thuế có thẩm quyền cùng mọi quy tắc và thủ tục liên quan.
- e. Bên A không được chuyển nhượng bất cứ quyền hoặc giao phó lại bất cứ trách nhiệm nào của mình theo hợp đồng này nếu không được sự đồng ý trước bằng văn bản của Bên B. Bất kỳ ý định nào về chuyển giao hoặc chuyển nhượng hợp đồng mà không được sự đồng ý bằng văn bản của Bên B là cơ sở để Bên B chấm dứt hợp đồng trước thời hạn.
- Khi Bên B tiến hành các thủ tục điều tra vi phạm (nếu có), Bên A phải đích thân trả lời phỏng vấn với đại diện của Bên B về các Chương trình trả thưởng, các quyền lợi, và các quy định trong Quy tắc hoạt động của Công ty mà không được ủy quyền cho bất kỳ người nào khác trả lời thay. Nếu Bên A không thể trả lời những câu hỏi liên quan đến các quyền lợi, Chương trình trả thưởng, các hoạt động đang diễn ra của Bên B thì hợp đồng này được xem là hợp đồng ảo và Bên B có quyền chấm dứt hợp đồng này do vi phạm hợp đồng.
- f. Bên A hiểu rằng nếu không tuân thủ các điều kiện và điều khoản của hợp đồng này, Bên B có toàn quyền quyết định tiến hành các bước xử lý đối với Bên A như quy định. Nếu vi phạm, không tuân thủ hoặc làm trái với quy định khi chấm dứt hợp đồng này, Bên A không được quyền nhận bất cứ khoản thưởng hoặc hoa hồng nào phát sinh từ hành vi vi phạm của Bên A. Nếu Bên A không thanh toán cho các sản phẩm hoặc dịch vụ khi đến hạn hoặc mắc nợ với Bên B vì bất cứ lý do nào, Bên B sẽ được phép khấu trừ và giữ lại một khoản tiền thích hợp từ khoản thưởng hoặc hoa hồng của Bên A.
- g. Bên A cho phép Bên B sử dụng tên, ảnh, tiểu sử và những thứ tương tự trong các tài liệu quảng cáo hoặc giới thiệu sản phẩm của Bên B mà không đòi hỏi trả thù lao cho việc sử dụng này.
- h. Bên A phải hiểu rằng, Bên A phải có vị thế tốt và không có vi phạm nào đối với các điều kiện và điều khoản chung này để có đủ điều kiện cách nhận bất cứ khoản thưởng hoặc hoa hồng nào từ Bên B.
- i. Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng và Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp của Bên B đã đăng ký với cơ quan quản lý có thẩm quyền là bộ phận không thể tách rời của Hợp đồng. Bên B có quyền sửa đổi, bổ sung các tài liệu nêu trên bất kỳ thời điểm nào. Mọi sửa đổi, bổ sung liên quan đến các tài liệu trên sẽ được Bên B công bố công khai tại trụ sở, văn phòng giao dịch, địa điểm kinh doanh của Bên B và thông báo tới Bên A bằng văn bản và/hoặc thư điện tử. Nếu không đồng ý các sửa đổi, bổ sung này, Bên A có quyền yêu cầu Bên B chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp sau 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận được thông báo. Sau thời gian này, các sửa đổi bổ sung được coi là đã

được Bên A chấp thuận. Việc chấm dứt và thanh lý hợp đồng theo các quy tắc, nội dung quy định trong tài liệu trước khi sửa đổi, bổ sung.

- j. Bên B sẽ không chịu trách nhiệm nếu các thông tin, thông báo, hoặc bất cứ liên lạc nào từ phía Bên B không đến được với Bên A do Bên A cung cấp thông tin liên lạc cho Bên B bị sai, bị thiếu.

2. QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN B

- a. Bên B có nghĩa vụ thực hiện những trách nhiệm được quy định tại Điều 22, Nghị định 42/2014/NĐ-CP.
- b. Bên B và các thành viên Ban Giám Đốc, cấp quản lý, cổ đông, nhân viên và các đại lý của Bên B (gọi chung là "những người có quyền lợi liên quan") không phải chịu trách nhiệm về bất cứ thiệt hại gián tiếp nào phát sinh do Bên A không làm đúng theo Quy tắc hoạt động và Chương trình trả thưởng cũng như quy định khác cầu thành hợp đồng này của bên B.
- c. Bên B không có trách nhiệm trả các khoản phí phát sinh do Bên A tự vận hành hoạt động kinh doanh theo hợp đồng này và bất cứ hoạt động nào khác liên quan (chẳng hạn như, nhưng không chỉ giới hạn ở việc giới thiệu các sản phẩm, Chương trình trả thưởng của Bên B, việc sử dụng xe máy, việc đi thuê mướn thiết bị phòng họp hoặc đào tạo, V.V...).
- d. Bên B có quyền thường xuyên giám sát hoạt động của Bên A và xử lý nếu Bên A vi phạm vào Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng cũng như các quy định của Pháp Luật Việt Nam và những hoạt động làm ảnh hưởng xấu đến uy tín của Bên B.

Nếu vì lý do nào đó mà những Tư Vấn Viên vi phạm đã bị Bên B chấm dứt hợp đồng và ký lại hợp đồng này, khi bị Bên B phát hiện, hợp đồng này lập tức không còn hiệu lực trừ khi được sự đồng ý bằng văn bản của Bên B. Bên B có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng này và thông báo cho người tham gia biết bằng văn bản trước khi chấm dứt hợp đồng tối thiểu là 10 (mười) ngày làm việc. Sau khi hợp đồng được chấm dứt, hợp đồng sẽ tự động được thanh lý.

- e. Việc Bên B cho qua bất cứ vi phạm nào của Bên A đối với hợp đồng này đều phải thể hiện bằng văn bản và ký bởi một người có thẩm quyền của Bên B. Việc Bên B miễn truy xét một vi phạm nào đó của Bên A đối với hợp đồng này không được xem là miễn trừ trách nhiệm cho bất cứ vi phạm nào tiếp theo.
- f. Bên B có quyền sửa đổi, bổ sung Hợp Đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng, Danh mục sản phẩm kinh doanh theo phương thức bán hàng đa cấp. Mọi sửa đổi, bổ sung của các tài liệu này sẽ có hiệu lực và ràng buộc thực hiện với các Bên sau khi Bên B đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền và thông báo tới Bên A bằng văn bản và/hoặc các phương tiện truyền thông khác. Nếu không đồng ý với các sửa đổi, bổ sung này Bên A có quyền yêu cầu Bên B chấm dứt Hợp đồng này sau 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận thông báo. Việc chấm dứt và thanh lý hợp đồng theo yêu cầu của Bên A sẽ được áp dụng theo các quy tắc, nội dung quy định trong tài liệu trước khi sửa đổi bổ sung. Sau thời hạn này, các sửa đổi, bổ sung được coi là đã được Bên A chấp thuận.

3. THỜI HẠN, GIA HẠN HỢP ĐỒNG

- a. Hợp đồng này có thời hạn một năm kể từ ngày ký và sẽ được gia hạn từng năm một.
- b. Việc gia hạn hợp đồng phải được thực hiện vào/ hoặc trước ngày hết hạn hàng năm. Bên A có thể quyết định không gia hạn hợp đồng này vào/ hoặc trước ngày hết hạn.
 - b.1. Bên A tham gia "Chương trình năng động" và mua hàng ngay trước thời điểm hết hạn hợp đồng sẽ được gia hạn thêm một năm nữa, trừ khi Bên B quyết định không gia hạn do Bên A vi phạm hợp đồng, Quy tắc hoạt động, và Chương trình trả thưởng của bên B.
 - b.2. Bên A không tham gia "Chương trình năng động" và/hoặc không mua hàng ít nhất một tháng trước thời điểm gia hạn hợp đồng phải gửi yêu cầu gia hạn hợp đồng bằng văn bản cho Bên B trước ngày hết hạn hợp đồng. Bên B sẽ xem xét và gia hạn hợp đồng này.
 - b.3. Sau 30 (ba mươi) ngày kể từ ngày hết hạn hợp đồng mà Bên B không nhận được yêu cầu gia hạn bằng văn bản thì hợp đồng này được xem là bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng.
 - b.4. Người nước ngoài gia hạn hợp đồng theo các quy định trên và khi giấy phép lao động hết hạn và tùy vào điều kiện nào đến trước.
 - b.5. Việc gia hạn hợp đồng này phải được thể hiện bằng Phụ lục hợp đồng. Nếu Bên A không ký phụ lục hợp đồng thì xem như Bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng này.

4. CHẤM DỨT VÀ THANH LÝ HỢP ĐỒNG

- a. Bên A có thể tự nguyện và đơn phương chấm dứt hợp đồng này bất cứ lúc nào mà không bị phạt hoặc phải gánh chịu nghĩa vụ nào khác.
Nếu Bên A tự nguyện chấm dứt hợp đồng này trong vòng 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày ký hợp đồng, Bên A được trả lại tài liệu và được hoàn lại chi phí tài liệu (áp dụng theo chính sách hoàn trả sản phẩm trong Chương trình trả thưởng của bên B).
Nếu Bên A chấm dứt hợp đồng thì các tài sản, các khoản thanh toán và các công cụ thanh toán đã được Bên A giao dịch và xác lập đều phải được gửi trả lại khi nộp hồ sơ chấm dứt hợp đồng. Bất cứ lợi ích bảo đảm phát sinh từ giao dịch đó cũng sẽ bị hủy bỏ.
- b. Bên B có thể chấm dứt hợp đồng này khi Bên B tạm ngừng, chấm dứt hoạt động bán hàng bằng cách thông báo bằng văn bản trước 30 (ba mươi) ngày làm việc đến địa chỉ đăng ký chính thức của Bên A được lưu trong hồ sơ của Bên B trước khi chấm dứt hợp đồng. Bên B sẽ không gánh chịu mọi tổn thất nếu Bên A thay đổi địa chỉ mà không thông báo trước bằng văn bản cho Bên B.
- c. Bên B có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng này và báo cho Bên A trước tối thiểu 10 (mười) ngày làm việc nếu Bên A vi phạm vào các quy định sau:
 - c.1. Vi phạm Điều 1 về "Quyền Lợi và nghĩa vụ của bên A" tại các điều khoản và điều kiện chung trong hợp đồng này.
 - c.2. Giấy phép lao động của người nước ngoài hết hạn mà không được tiếp tục gia hạn.
- d. **Các trường hợp chấm dứt và thanh lý hợp đồng:**
 - d.1. Bên A tự nguyện gửi thông báo cho bên B trước ngày chấm dứt tối thiểu là mười ngày làm việc.
 - d.2. Các trường hợp khác theo quy định của pháp luật (khi bên B tạm ngừng, chấm dứt hoạt động, và các trường hợp khác) và Bên B thông báo cho Bên A trước ngày chấm dứt tối thiểu mười ngày làm việc.
 - d.3. Quy trình thanh lý hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp:

Trong vòng 30 (ba mươi) ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt hợp đồng, các Bên sẽ tiến hành việc thanh lý Hợp đồng theo quy trình sau:

- Thực hiện việc mua lại sản phẩm từ Tư Vấn Viên theo quy định tại quy trình mua lại sản phẩm nếu Tư Vấn Viên yêu cầu.
- Trong vòng 20 (hai mươi) ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, hai Bên hoàn tất việc thanh toán tất cả các khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Tư Vấn Viên có quyền được hưởng từ hoạt động phân phối của mình trong mạng lưới bán hàng đa cấp của Công ty, các nghĩa vụ của tư Vấn Viên như hoàn trả Thẻ thành viên và các tài sản khác của Công ty (nếu có), các khoản nợ của Tư Vấn Viên đối với Công ty (nếu có), và tất cả các vấn đề khác có liên quan đến quyền lợi và nghĩa vụ của hai Bên (nếu có).
- Trong vòng 10 (mười) ngày làm việc kể từ ngày hoàn tất việc thanh toán như nêu trên, các bên sẽ tiến hành thực hiện nghĩa vụ của mình theo thỏa thuận trên và cùng ký kết Biên bản thanh lý Hợp đồng.

5. HÀNG HÓA:

- Chính sách bảo hành, mua lại hàng hóa được quy định chi tiết tại Chương trình trả thưởng của bên B.
- Thông tin về tên hàng hóa, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, công dụng, cách thức sử dụng, giá bán, điểm quy đổi và giá trị tính hoa hồng được áp dụng theo Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được đăng ký với cơ quan có thẩm quyền.

6. CÁCH THỨC TÍNH HOA HỒNG, TIỀN THƯỞNG HOẶC LỢI ÍCH KINH TẾ KHÁC

Được quy định tại Chương trình trả thưởng và Quy tắc hoạt động của Bên B.

7. QUI ĐỊNH ĐỔI, MUA LẠI, TRẢ HÀNG HÀNG HÓA

Được quy định cụ thể tại Chương trình trả thưởng của bên B.

8. CÁC QUY ĐỊNH KHÁC

- a. Hợp đồng này, theo các điều khoản hiện nay và sẽ được hiệu chỉnh của Bên B, tùy từng thời điểm, cấu thành toàn bộ hợp đồng giữa Bên A và Bên B. Bất cứ hứa hẹn, tuyên bố, đề xuất hoặc liên hệ nào khác không được trình bày cụ thể trong hợp đồng này, Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng và các văn bản điều chỉnh của chúng đều không có giá trị và hiệu lực.
- b. Nếu có điều khoản nào của hợp đồng này bị tuyên bố là vô hiệu hoặc không thể thực thi thì điều khoản đó sẽ được sửa đổi ở mức độ đủ cần thiết để nó có hiệu lực. Phần còn lại của hợp đồng này vẫn giữ nguyên giá trị đầy đủ và hiệu lực. Các cam kết về bảo vệ bí mật thương mại, thông tin mật và các tài liệu khác

thuộc quyền sở hữu hoặc độc quyền sử dụng của Bên B, như được trình bày đầy đủ trong Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng sẽ vẫn có giá trị sau khi chấm dứt hợp đồng này.

c. Hợp đồng này sẽ được điều chỉnh và giải thích theo quy định của pháp luật Việt Nam. Mọi tranh chấp, bất đồng hoặc khiếu nại ("tranh chấp") phát sinh từ/hoặc liên quan đến hợp đồng này sẽ được giải quyết thông qua thương lượng. Nếu thương lượng bất thành, tranh chấp đó sẽ được đưa ra giải quyết tại Trung Tâm Trọng Tài Quốc Tế Việt Nam ("VIAC") bên cạnh Phòng Thương Mại và Công Nghiệp Việt Nam theo quy chế của VIAC. Quyết định của trọng tài sẽ là chung thầm và bắt buộc thực hiện đối với các bên. Bên nào thắng kiện có quyền nhận lại từ bên thua kiện các chi phí và phí tồn về trọng tài, kể cả phí luật sư và phí hồ sơ. Thỏa thuận về phân xử trọng tài như trình bày ở trên sẽ vẫn duy trì hiệu lực sau khi chấm dứt hoặc hết hạn hợp đồng này. Mặc dù có điều khoản trọng tài này, không điều gì trong điều kiện và điều khoản chung này ngăn cản Bên B nộp đơn và xin bắt cứ tòa án nào có thẩm quyền ban hành một lệnh kê biên, lệnh áp dụng biện pháp khẩn cấp tạm thời, tạm cầm, cầm vĩnh viễn hoặc biện pháp khác có thể áp dụng quy định của pháp luật để bảo vệ và bảo hộ các lợi ích của Bên B trước, trong và sau khi thụ lý hồ sơ xin mở thủ tục trọng tài hoặc thủ tục tố tụng khác hoặc trong khi chờ quyết định hoặc phán quyết liên quan đến bất cứ thủ tục trọng tài hoặc thủ tục nào khác.

Trong trường hợp thỏa thuận trọng tài nêu trên không có hiệu lực áp dụng đối với một bên nào đó cụ thể, tranh chấp sẽ được đưa ra giải quyết tại tòa án tỉnh/ thành phố nơi Bên A ký hợp đồng với Bên B.

Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng, Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, Phụ lục hợp đồng (nếu có) và những thông báo thay đổi tại từng thời điểm là một phần không thể tách rời của hợp đồng này.

Bằng việc ký tên dưới đây, Bên A cam đoan đã đọc kỹ, hiểu và đồng ý tuân thủ vào luật pháp quốc gia, các điều kiện và điều khoản chung của hợp đồng này, Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng, Phụ lục hợp đồng và tất cả những điều chỉnh của chúng cấu thành hợp đồng này. Những người ký tên dưới đây cũng cam đoan rằng mình có cơ hội xem xét các điều khoản và điều kiện này với cố vấn pháp luật của mình và công nhận rằng Bên B có thể căn cứ vào các cam đoan này.

Hợp đồng này được lập thành 02 bản có nội dung giống nhau, mỗi bản gồm có 06 trang. Bên A và Bên B mỗi bên giữ 01 bản.

Mã số hợp đồng: Ngày ký hợp đồng:

Nhân viên kiểm tra và lập hợp đồng:

BÊN A	ĐẠI DIỆN BÊN B
Hợp đồng chính (Ký và ghi rõ họ tên)	Hợp đồng phụ (nếu có) (Ký và ghi rõ họ tên)

Nguyễn Thị Hải Yến
Tổng Giám Đốc