

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP



Hai bên thống nhất ký hợp đồng với nội dung như dưới đây.

I. BÊN A: NGƯỜI THAM GIA

Là người ký hợp đồng với Công ty để trở thành:

Tư Vấn Viên.

Khách Hàng Ưu Đãi.

Thông tin của Hợp Đồng chính:

- Họ Và Tên: Ngày, tháng, năm sinh:
- Số CMND:..... Ngày cấp:..... Nơi cấp:

Nếu người nước ngoài có giấy phép lao động tại Việt Nam:

- Số Passport:..... Ngày cấp:..... Nơi cấp:
- Số giấy phép lao động:..... Ngày hết hạn:

- Địa chỉ liên lạc (Vui lòng ghi đầy đủ thông tin từ thôn/tổ, ấp/khu vực, xã, huyện/thị trấn, tỉnh hoặc số nhà, tên đường, phường, quận/thị xã, thành phố):.....

Lưu ý: Công ty sẽ chỉ liên lạc với Bên A bằng thư gửi qua đường bưu điện (khi cần thiết) thông qua địa chỉ liên lạc chính thức đã được đăng ký. Hợp đồng sẽ không được chấp nhận nếu không ghi đầy đủ theo hướng dẫn trên.

- Hộ khẩu thường trú/nơi đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài (nếu khác địa chỉ liên lạc):
- Nơi đăng ký tạm trú (nếu khác địa chỉ liên lạc):

- Mã số thuế cá nhân:
- Điện thoại liên lạc: Thư điện tử (Email):

Thông Tin của Hợp Đồng phụ:

- Họ Và Tên: Ngày, tháng, năm sinh:
- Số CMND:..... Nơi cấp:..... Ngày cấp:

Thông tin về người bảo trợ cá nhân:

Người bảo trợ cá nhân của Ông/Bà là Tư Vấn Viên hoặc khách Hàng Ưu Đãi đã giới thiệu Ông/Bà với Công ty. Người bảo trợ được chỉ định và người bảo trợ cá nhân có thể là một.

- Họ Và Tên: Mã số hợp đồng:.....

Thông tin về người bảo trợ chỉ định:

Người bảo trợ chỉ định của Ông/Bà là Tư Vấn Viên hoặc khách Hàng Ưu Đãi đặt trực tiếp trên Ông/Bà. Người này phải nằm trong hệ thống kinh doanh cấp dưới của người bảo trợ cá nhân của Ông/Bà. Nếu Ông/Bà được đặt vào một vị trí nào khác vị trí ở tầng thứ nhất của người bảo trợ cá nhân thì vị trí của Ông/Bà không thể dịch chuyển được.

- Họ Và Tên: Mã số hợp đồng:.....

Thông tin về tài khoản ngân hàng để nhận được tiền hoa hồng (nếu có):

- Tên ngân hàng:..... Tên chi nhánh:
- Số tài khoản ngân hàng:..... Tỉnh/TP:

II. BÊN B: CÔNG TY TNHH MORINDA VIỆT NAM

- Người đại diện theo pháp luật: **LÊ MINH KHÔI** Chức vụ: **Tổng Giám Đốc.**
- Giấy chứng nhận đầu tư số: 011043000670 Cấp ngày: 15/12/2009
- Địa chỉ trụ sở chính: 106 Tôn Đức Thắng, P. Quốc Tử Giám, Q. Đống Đa, Hà Nội.
- Điện thoại: 84.4.3783.2008 Fax: 84.4.3780.2011.

III. NHỮNG ĐIỀU KIỆN VÀ ĐIỀU KHOẢN CHUNG:

Bên A điền thông tin vào mẫu hợp đồng này và đích thân mang đến hoặc gửi đến trụ sở của Bên B kèm theo bản photo giấy CMND, photo thông tin tài khoản ngân hàng, giấy xác nhận mã số thuế thu nhập cá nhân do cơ quan thuế cấp, 02 hình thẻ 4x6 để làm thẻ Tư Vấn Viên.

1. QUYỀN LỢI VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN A:

- Để trở thành Tư Vấn Viên hoặc Khách Hàng Ưu Đãi, Bên A phải đáp ứng các điều kiện được quy định tại **Điều 19, Nghị định 42/2014/NĐ-CP** và các điều kiện sau đây:
 - Đủ 18 tuổi theo quy định của pháp luật.
 - Tuân thủ mọi Luật, Nghị định, quy chế, quy tắc và các quy định của pháp luật Việt Nam. Sẽ trình nộp báo cáo và chuyển trả mọi khoản khấu trừ tại gốc và khấu trừ khác nếu như có bất cứ Luật, Nghị định, quy chế và quy định nào được yêu cầu.

Nếu sau khi Bên A ký hợp đồng này, bên B phát hiện Bên A vi phạm các điều kiện được nêu trong mục a trên trước hoặc sau khi ký hợp đồng mà Bên B không phát hiện ra thì Bên B có toàn quyền đình chỉ hoặc chấm dứt hợp đồng này. Bên A và những người bảo trợ cấp trên có quyền lợi liên quan phải có trách nhiệm hoàn trả các lợi ích mà Bên B đã chi trả.

- Bên A có trách nhiệm thực hiện những quyền và nghĩa vụ sau đây:
 - Tuân thủ những quy định tại **Điều 23, Nghị định 42/2014/NĐ-CP.**
 - Bên A có trách nhiệm đưa tin trung thực, chính xác và thông báo cho người sắp được bảo trợ vào hệ thống những nội dung được quy định trong những tài liệu chính thức do Bên B cung cấp.
 - Bên A bị cấm thực hiện những quy định tại **Khoản 2, Điều 5, Nghị định 42/2014/NĐ-CP.**
 - Bên A có quyền xây dựng một hệ thống bán hàng cho Bên B tuân theo các quy định của Pháp luật, các điều kiện và điều khoản chung này, các quy định trong Quy tắc hoạt động và Chương trình trả thưởng của bên B.
 - Bên A có quyền bán lại sản phẩm của cá nhân đã mua từ Công ty. Tuy nhiên, Bên A không được quyền bán lại sản phẩm của Công ty cho những người mua đi bán lại hay bán buôn mà không được sự chấp thuận của Công ty.
 - Bên A phải có trách nhiệm tham gia các khóa đào tạo cơ bản theo quy định của pháp luật.
 - Bên A thực hiện các nghĩa vụ với tư cách là Tư Vấn Viên hoặc Khách Hàng Ưu Đãi một cách trung thực và chính trực.
 - Bên A chỉ sử dụng mẫu hợp đồng và mẫu phiếu mua hàng do Bên B cung cấp để bán hàng hóa và dịch vụ của Bên B. Bên A tuân thủ theo mọi quy tắc và thủ tục do Bên B quy định trong việc điền nội dung và xử lý các hợp đồng, đơn hàng đó.
 - Bên A bị cấm yêu cầu người được mình bảo trợ vào hệ thống trả bất kỳ khoản phí nào dưới danh nghĩa khóa học, khóa đào tạo, hội thảo, hoạt động xã hội hay các hoạt động tương tự khác trừ khi được luật pháp chấp nhận;

- b.10. Bên A bị cấm cung cấp thông tin gian dối về lợi ích của việc tham gia hoạt động bán hàng, thông tin sai lệch về tính chất, công dụng của hàng hóa, về hoạt động của Bên B để dụ dỗ người khác tham gia vào hệ thống của mình.
- b.11. Bên A có trách nhiệm tuân thủ các điều kiện và được hưởng các quyền lợi về các khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác áp dụng theo Chương trình trả thưởng của bên B đã được cơ quan có thẩm quyền phê duyệt.
- c. Bên A với tư cách là cá nhân ký hợp đồng độc lập, không phải là nhân viên, người đại diện, cộng tác viên, cố vấn pháp luật, hoặc không phải là công ty liên kết. Bên A không có quyền, và cũng không làm phát sinh những khoản nợ, chi phí hoặc nghĩa vụ nào, hoặc mở bất kỳ tài khoản ký séc nào thay mặt, nhân danh Bên B. Bên A sẽ kiểm soát cách thức và những phương tiện dùng để tự vận hành hoạt động kinh doanh của mình phục vụ Bên B. Bên A có trách nhiệm tuân thủ các điều khoản và điều kiện chung này, Quy tắc hoạt động và Chương trình trả thưởng của Bên B (gọi chung là "Hợp Đồng").
- d. Bên A sẽ hoàn toàn chịu trách nhiệm chi trả mọi chi phí phát sinh của mình, trong đó bao gồm nhưng không chỉ giới hạn ở chi phí đi lại, ăn uống, nghỉ ngơi, thư ký, văn phòng, điện thoại đường dài và các chi phí khác. **TỰ VẤN VIÊN HOẶC KHÁCH HÀNG ƯU ĐÃI (BÊN A) KHÔNG THỂ LÀ NHÂN VIÊN CỦA BÊN B.** Bên B không chịu trách nhiệm khấu trừ tại gốc hoặc bất kỳ khấu trừ gì từ các khoản thưởng và hoa hồng của Bên A, hoặc bất cứ loại thuế nào, ngoài thuế thu nhập cá nhân của người tham gia để nộp vào ngân sách nhà nước. Bên A đồng ý chịu sự ràng buộc của mọi thỏa thuận về thuế ký giữa Bên B và cơ quan thuế có thẩm quyền cùng mọi quy tắc và thủ tục liên quan.
- e. Bên A không được chuyển nhượng bất cứ quyền hoặc giao phó lại bất cứ trách nhiệm nào của mình theo hợp đồng này nếu không được sự đồng ý trước bằng văn bản của Bên B. Bất kỳ ý định nào về chuyển giao hoặc chuyển nhượng hợp đồng mà không được sự đồng ý bằng văn bản của Bên B là cơ sở để Bên B chấm dứt hợp đồng trước thời hạn. Khi Bên B tiến hành các thủ tục điều tra vi phạm (nếu có), Bên A phải đích thân trả lời phỏng vấn với đại diện của Bên B về các Chương trình trả thưởng, các quyền lợi, và các quy định trong Quy tắc hoạt động của Công ty mà không được ủy quyền cho bất kỳ người nào khác trả lời thay. Nếu Bên A không thể trả lời những câu hỏi liên quan đến các quyền lợi, Chương trình trả thưởng, các hoạt động đang diễn ra của Bên B thì hợp đồng này được xem là hợp đồng ảo và Bên B có quyền chấm dứt hợp đồng này do vi phạm hợp đồng.
- f. Bên A hiểu rằng nếu không tuân thủ các điều kiện và điều khoản của hợp đồng này, Bên B có toàn quyền quyết định tiến hành các bước xử lý đối với bên Anhu quy định. Nếu vi phạm, không tuân thủ hoặc làm trái với quy định khi chấm dứt hợp đồng này, Bên A không được quyền nhận bất cứ khoản thưởng hoặc hoa hồng nào nữa bất kể hoạt động bán hàng liên quan đã hoàn tất hay chưa. Nếu Bên A không thanh toán cho các sản phẩm hoặc dịch vụ khi đến hạn hoặc mắc nợ với Bên B vì bất cứ lý do nào, Bên B sẽ được phép khấu trừ và giữ lại một khoản tiền thích hợp từ khoản thưởng hoặc hoa hồng của Bên A.
- g. Bên A cho phép Bên B sử dụng tên, ảnh, tiểu sử và những thứ tương tự trong các tài liệu quảng cáo hoặc giới thiệu sản phẩm của Bên B mà không đòi hỏi trả thù lao cho việc sử dụng này.

- h. Bên A phải hiểu rằng, Bên A phải có vị thế tốt và không có vi phạm nào đối với các điều kiện và điều khoản chung này để có đủ điều kiện nhận bất cứ khoản thưởng hoặc hoa hồng nào từ Bên B.
- i. Các điều kiện và điều khoản chung, Quy tắc hoạt động, và Chương trình trả thưởng có thể được sửa đổi một cách hợp lý tùy theo quyết định của Bên B, và bên A đồng ý rằng bất cứ sửa đổi nào như vậy đều sẽ được áp dụng đối với Bên A. Thông báo sửa đổi chính thức sẽ được dán trên bảng thông báo tại trụ sở của Bên B hoặc bằng các phương tiện truyền tải thông tin để Bên A được biết một cách nhanh nhất.
- j. Bên B sẽ không chịu trách nhiệm nếu các thông tin, thông báo, hoặc bất cứ liên lạc nào từ phía Bên B không đến được với Bên A do Bên A cung cấp thông tin liên lạc cho Bên B bị sai, bị thiếu.
- k. Việc Bên A tiếp tục hoạt động kinh doanh hoặc nhận các khoản thưởng, hoa hồng của Bên B thể hiện sự chấp thuận của mình đối với các sửa đổi đó.

2. QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN B

- a. Bên B có nghĩa vụ thực hiện những trách nhiệm được quy định tại Điều 22, Nghị định 42/2014/NĐ-CP.
- b. Bên B và các thành viên Ban Giám Đốc, cấp quản lý, cổ đông, nhân viên và các đại lý của Bên B (gọi chung là "những người có quyền lợi liên quan") không phải chịu trách nhiệm về bất cứ thiệt hại gián tiếp nào phát sinh do Bên A không làm đúng theo Quy tắc hoạt động và Chương trình trả thưởng cũng như quy định khác cấu thành hợp đồng này của bên B.
- c. Bên B không có trách nhiệm trả các khoản phí phát sinh do Bên A tự vận hành hoạt động kinh doanh theo hợp đồng này và bất cứ hoạt động nào khác liên quan (chẳng hạn như, nhưng không chỉ giới hạn ở việc giới thiệu các sản phẩm, Chương trình trả thưởng của Bên B, việc sử dụng xe máy, việc đi thuê mướn thiết bị phòng họp hoặc đào tạo, V.V...).
- d. Bên B có quyền thường xuyên giám sát hoạt động của Bên A và xử lý nếu Bên A vi phạm vào Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng cũng như các quy định của Pháp Luật Việt Nam và những hoạt động làm ảnh hưởng xấu đến uy tín của Bên B.
Nếu vì lý do nào đó mà những Tư Vấn Viên hoặc Khách hàng ưu đãi vi phạm đã bị Bên B chấm dứt hợp đồng và ký lại hợp đồng này. Khi bị Bên B phát hiện, hợp đồng này lập tức không còn hiệu lực. Bên B có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng này và thông báo cho người tham gia biết bằng văn bản trước khi chấm dứt hợp đồng tối thiểu là 10 (mười) ngày làm việc. Sau khi hợp đồng được chấm dứt, hợp đồng sẽ tự động được thanh lý.
- e. Việc Bên B cho qua bất cứ vi phạm nào của Bên A đối với hợp đồng này đều phải thể hiện bằng văn bản và ký bởi một người có thẩm quyền của Bên B. Việc Bên B miễn truy xét một vi phạm nào đó của Bên A đối với hợp đồng này không được xem là miễn trừ trách nhiệm cho bất cứ vi phạm nào tiếp theo.
- f. Nếu Bên B vi phạm hợp đồng này, số tiền thiệt hại mà Bên A có thể yêu cầu bồi thường sẽ được giới hạn ở số hàng tồn kho mà cá nhân Bên A đã mua trực tiếp từ Bên B (căn cứ vào

hóa đơn mua hàng mang tên của Bên A) trong khoảng thời gian phát sinh thiệt hại do Bên B vi phạm hợp đồng này.

3. THỜI HẠN, GIA HẠN HỢP ĐỒNG

- a. Hợp đồng này có thời hạn một năm kể từ ngày ký và sẽ được gia hạn từng năm một.
- b. Việc gia hạn hợp đồng phải được thực hiện vào/ hoặc trước ngày hết hạn hàng năm. Bên A có thể quyết định không gia hạn hợp đồng này vào/ hoặc trước ngày hết hạn.
 - b.1. Bên A tham gia “Chương trình năng động” và mua hàng ngay trước thời điểm hết hạn hợp đồng sẽ được gia hạn thêm một năm nữa, trừ khi Bên B quyết định không gia hạn hoặc do Bên A vi phạm hợp đồng, Quy tắc hoạt động, và Chương trình trả thưởng của bên B.
 - b.2. Bên A không tham gia “Chương trình năng động” và/hoặc không mua hàng ít nhất một tháng trước thời điểm gia hạn hợp đồng phải gửi yêu cầu gia hạn hợp đồng bằng văn bản cho Bên B trước ngày hết hạn hợp đồng. Bên B sẽ xem xét và gia hạn hợp đồng này. Ngược lại, hợp đồng này được xem là do Bên A đơn phương chấm dứt.
 - b.3. Sau 30 (ba mươi) ngày kể từ ngày hết hạn hợp đồng mà Bên B không nhận được yêu cầu gia hạn bằng văn bản thì hợp đồng này được xem là bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng.
 - b.4. Người nước ngoài gia hạn hợp đồng theo các quy định trên và khi giấy phép lao động hết hạn và tùy vào điều kiện nào đến trước.
 - b.5. Việc gia hạn hợp đồng này phải được thể hiện bằng Phụ lục hợp đồng. Nếu Bên A không ký phụ lục hợp đồng thì xem như Bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng này.

4. CHẤM DỨT VÀ THANH LÝ HỢP ĐỒNG

- a. Bên A có thể tự nguyện và đơn phương chấm dứt hợp đồng này bất cứ lúc nào mà không bị phạt hoặc phải gánh chịu nghĩa vụ nào khác.

Nếu Bên A tự nguyện chấm dứt hợp đồng này trong vòng 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày ký hợp đồng, Bên A được trả lại tài liệu và được hoàn lại chi phí tài liệu 300.000 đồng (áp dụng theo chính sách hoàn trả sản phẩm trong Chương trình trả thưởng của bên B).

Nếu Bên A chấm dứt hợp đồng thì các tài sản, các khoản thanh toán và các công cụ thanh toán đã được Bên A giao dịch và xác lập đều phải được gửi trả lại khi nộp hồ sơ chấm dứt hợp đồng. Bất cứ lợi ích bảo đảm phát sinh từ giao dịch đó cũng sẽ bị hủy bỏ.
- b. Bên B có thể chấm dứt hợp đồng này khi Bên B tạm ngừng, chấm dứt hoạt động bán hàng bằng cách thông báo bằng văn bản trước 30 (ba mươi) ngày làm việc đến địa chỉ đăng ký chính thức của Bên A được lưu trong hồ sơ của Bên B trước khi chấm dứt hợp đồng. Bên B sẽ không gánh chịu mọi tổn thất nếu Bên A thay đổi địa chỉ mà không thông báo trước bằng văn bản cho Bên B.
- c. Bên B có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng này và báo cho Bên A trước tối thiểu 10 (mười) ngày làm việc nếu Bên A vi phạm vào các quy định sau:
 - c.1. Vi phạm Điều 1 về “Quyền Lợi và nghĩa vụ của bên A” tại các điều khoản và điều kiện chung trong hợp đồng này.
 - c.2. Giấy phép lao động của người nước ngoài hết hạn mà không được tiếp tục gia hạn.
- d. Các trường hợp chấm dứt và thanh lý hợp đồng:

- d.1. Bên A tự nguyện gửi thông báo cho bên B trước ngày chấm dứt tối thiểu là mười ngày làm việc.
 - d.2. Các trường hợp khác theo quy định của pháp luật (khi bên B tạm ngừng, chấm dứt hoạt động, và các trường hợp khác) và Bên B thông báo cho Bên A trước ngày chấm dứt tối thiểu mười ngày làm việc.
- e. Các trường hợp hợp đồng tự động chấm dứt và tự động được thanh lý:
- e.1. Do Bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng.
 - e.2. Do hợp đồng hết hạn mà Bên A không đề nghị gia hạn hợp đồng bằng văn bản theo quy định.
 - e.3. Do Giấy phép lao động của người nước ngoài hết hạn mà không được tiếp tục gia hạn.
 - e.4. Do bên A vi phạm hợp đồng này.

5. HÀNG HÓA:

- Chính sách bảo hành, mua lại hàng hóa được quy định chi tiết tại Chương trình trả thưởng của bên B.
- Thông tin về tên hàng hóa, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, công dụng, cách thức sử dụng, giá bán, điểm quy đổi và giá trị tính hoa hồng được áp dụng theo Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được cơ quan có thẩm quyền phê duyệt.

6. CÁCH THỨC TÍNH HOA HỒNG, TIỀN THƯỜNG HOẶC LỢI ÍCH KINH TẾ KHÁC

Được quy định tại Chương trình trả thưởng và Quy tắc hoạt động của Bên B.

7. QUI ĐỊNH TRẢ HÀNG, ĐỔI VÀ MUA LẠI HÀNG HÓA

Được quy định cụ thể tại Chương trình trả thưởng của bên B.

8. CÁC QUY ĐỊNH KHÁC

- a. Hợp đồng này, theo các điều khoản hiện nay và sẽ được hiệu chỉnh của Bên B, tùy từng thời điểm, cấu thành toàn bộ hợp đồng giữa Bên A và Bên B. Bất cứ hứa hẹn, tuyên bố, đề xuất hoặc liên hệ nào khác không được trình bày cụ thể trong hợp đồng này, Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng và các văn bản điều chỉnh của chúng đều không có giá trị và hiệu lực.
- b. Nếu có điều khoản nào của hợp đồng này bị tuyên bố là vô hiệu hoặc không thể thực thi thì điều khoản đó sẽ được sửa đổi ở mức độ đủ cần thiết để nó có hiệu lực. Phần còn lại của hợp đồng này vẫn giữ nguyên giá trị đầy đủ và hiệu lực. Các cam kết về bảo vệ bí mật thương mại, thông tin mật và các tài liệu khác thuộc quyền sở hữu hoặc độc quyền sử dụng của Bên B, như được trình bày đầy đủ trong Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng sẽ vẫn có giá trị sau khi chấm dứt hợp đồng này.
- c. Hợp đồng này sẽ được điều chỉnh và giải thích theo quy định của pháp luật Việt Nam. Mọi tranh chấp, bất đồng hoặc khiếu nại ("tranh chấp") phát sinh từ/hoặc liên quan đến hợp đồng này sẽ được giải quyết thông qua thương lượng. Nếu thương lượng bất thành, tranh chấp đó sẽ được đưa ra giải quyết tại Trung Tâm Trọng Tài Quốc Tế Việt Nam ("VIAC") bên cạnh Phòng Thương Mại và Công Nghiệp Việt Nam theo quy chế của VIAC. Quyết định của trọng tài sẽ là chung thẩm và bắt buộc thực hiện đối với các bên. Bên nào thắng kiện có quyền

nhận lại từ bên thua kiện các chi phí và phí tổn về trọng tài, kể cả phí luật sư và phí hồ sơ. Thỏa thuận về phân xử trọng tài như trình bày ở trên sẽ vẫn duy trì hiệu lực sau khi chấm dứt hoặc hết hạn hợp đồng này. Mặc dù có điều khoản trọng tài này, không điều gì trong điều kiện và điều khoản chung này ngăn cản Bên B nộp đơn và xin bất cứ tòa án nào có thẩm quyền ban hành một lệnh kê biên, lệnh áp dụng biện pháp khẩn cấp tạm thời, tạm cấm, cấm vĩnh viễn hoặc biện pháp khác có thể áp dụng quy định của pháp luật để bảo vệ và bảo hộ các lợi ích của Bên B trước, trong và sau khi thụ lý hồ sơ xin mở thủ tục trọng tài hoặc thủ tục tố tụng khác hoặc trong khi chờ quyết định hoặc phán quyết liên quan đến bất cứ thủ tục trọng tài hoặc thủ tục nào khác.

Trong trường hợp thỏa thuận trọng tài nêu trên không có hiệu lực áp dụng đối với một bên nào đó cụ thể, tranh chấp sẽ được đưa ra giải quyết tại tòa án tỉnh/ thành phố nơi Bên A ký hợp đồng với Bên B.

Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng, Danh mục hàng hóa, Phụ lục hợp đồng (nếu có) và những thông báo thay đổi tại từng thời điểm là một phần không thể tách rời của hợp đồng này.

Bằng việc ký tên dưới đây, Bên A cam đoan đã đọc kỹ, hiểu và đồng ý tuân thủ vào luật pháp quốc gia, các điều kiện và điều khoản chung của hợp đồng này, Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng, Phụ lục hợp đồng và tất cả những điều chỉnh của chúng cấu thành hợp đồng này. Những người ký tên dưới đây cũng cam đoan rằng mình có cơ hội xem xét các điều khoản và điều kiện này với cố vấn pháp luật của mình và công nhận rằng Bên B có thể căn cứ vào các cam đoan này.

Hợp đồng này được lập thành 02 bản có nội dung giống nhau, mỗi bản gồm có 07 trang. Bên A và Bên B mỗi bên giữ 01 bản.

Mã số hợp đồng: Ngày ký hợp đồng lần đầu:

Nhân viên kiểm tra và lập hợp đồng:

BÊN A		ĐẠI DIỆN BÊN B
<p>-----</p> <p>Hợp đồng chính (Ký và ghi rõ họ tên)</p>	<p>-----</p> <p>Hợp đồng phụ (nếu có) (Ký và ghi rõ họ tên)</p>	<p>-----</p> <p>Lê Minh Khôi Tổng Giám Đốc</p>